

г. Минск, ул. Сурганова, 61, офис 407
Stalking.by office@stalking.by +37529 113 113 2



ТРЕНИНГ «МАСТЕРСТВО АКТИВНЫХ ПРОДАЖ. ВЕРСИЯ 2.0»

Часть 1. Базовый тренинг.

Часть 2 – Выполнение домашнего задания, посттренинговое сопровождение (1 месяц).

Ближайшие даты

15-16 января 2021 с 09:30 до 18:00 (мест нет)

12-13 января 2021 с 09:30 до 18:00 (мест нет)

02-03 февраля 2021 с 09:30 до 18:00

Февраль 2021						
Пн	Вт	Ср	Чт	Пт	Сб	Вс
1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28

СТОИМОСТЬ:

Для 2-х участников из одной компании

790,00 бел. руб.

(без НДС согласно статье 326 п.1 подпункта 1.1.2 НК РБ (Особенная часть) от 29.12.2009 № 71-3 (ред. от 30.12.2018).)

Стоимость за одного участника составляет **490,00 бел. руб.**

Часть 3 – практикум «Переговорные поединки» (группа по запросу)

ФИНАЛЬНЫЕ тренировки в микро-группах (от 3-х до 4-х человек, работа с кейсами, анализ, личные рекомендации, закрепление изученных техник, вопросы-ответы).

Важно: для участия необходимо иметь описанную аргументацию после базового тренинга (пользы-выгоды своей компании)

Ближайшие даты

- По запросу

СТОИМОСТЬ:

Стоимость за одного участника составляет **310,00 бел. руб.**

(без НДС согласно статье 326 п.1 подпункта 1.1.2 НК РБ (Особенная часть) от 29.12.2009 № 71-3 (ред. от 30.12.2018).)

ЗАПИСАТЬСЯ НА ПРОГРАММУ

https://stalking.by/mastierstvo_aktivnykh_prodazh_versija_2

НАШИ КОРПОРАТИВНЫЕ КЛИЕНТЫ

[HTTPS://STALKING.BY/KORPORATIVNYIE_KLIIENTY](https://stalking.by/korporativnyie_kliienty)