

г. Минск, ул. Сурганова, 61, офис 407
 Stalking.by office@stalking.by +37529 113 113 2



ТРЕНИНГ «МАСТЕРСТВО АКТИВНЫХ ПРОДАЖ. ВЕРСИЯ 2.0»

Часть 1. Базовый тренинг.

Часть 2 – выполнение домашнего задания, посттренинговое сопровождение (1 месяц).

Ближайшие даты

19-20 ноября 2020 с 09:30 до 18:00

Ноябрь 2020						
Пн	Вт	Ср	Чт	Пт	Сб	Вс
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30						

СТОИМОСТЬ:

Для 2-х участников из одной компании

790,00 бел. руб. *

(без НДС согласно статье 326 п.1 подпункта 1.1.2 НК РБ (Особенная часть) от 29.12.2009 № 71-3 (ред. от 30.12.2018).)

Стоимость за одного участника составляет **490,00 бел. руб.**

***на второго участника скидка 39%**

Часть 3 – практикум «Переговорные поединки» (группа по запросу)

тренировки в микро-группах (от 3-х до 4-х человек, работа с кейсами, анализ, личные рекомендации, закрепление изученных техник, вопросы-ответы).

Важно: для участия необходимо иметь описанную аргументацию после базового тренинга (пользы-выгоды своей компании)

Ближайшие даты

- 16 ноября 2020 с 09:30 до 18:00

Ноябрь 2020						
Пн	Вт	Ср	Чт	Пт	Сб	Вс
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30						

СТОИМОСТЬ:

Стоимость за одного участника составляет **310,00 бел. руб.**

(без НДС согласно статье 326 п.1 подпункта 1.1.2 НК РБ (Особенная часть) от 29.12.2009 № 71-3 (ред. от 30.12.2018).)

ЗАПИСАТЬСЯ НА ПРОГРАММУ

https://stalking.by/masterstvo_aktivnykh_prodzah_versija_2

НАШИ КОРПОРАТИВНЫЕ КЛИЕНТЫ

[HTTPS://STALKING.BY/KORPORATIVNYIE_KLIIENTY](https://stalking.by/korporativnyie_kliienty)